Proceso de negociación BFS, SaNostra y B.Pastor

Escrito por tucapital.es - 29/01/2010 09:49

_____

En este post voy a poner la información relativa a las negociaciones que hemos iniciado con estas 3 entidades.

De momento parece que no nos quieren hacer mucho caso ya que están tardando un montón en contestar a nuestras propuestas.

Por ejemplo el BFS nos dijo que durante el 2010 analizarían una forma de colaboración con nosotros pero no nos concretó nada.

El B. Pastor, según la conversación telefónica que tuve con el director de una sucursal y me dijo que tendría que hablar con la central, y ya nos llamaría para comunicarnos una decisión. De eso ya hace 1 semana.

Sa Nostra, sólo nos pudimos ponernos en contacto a través de un formulario de su web, y no nos ha contestado.

Quizás, consigamos más atención de los banqueros cuando tengamos esta web en pleno rendimiento y seamos un montón de miembros en el club y que el montante global de nuestros ahorros sean una millonada...

Seguiremos trabajando para que esta idea salga adelante.

Salu2.

==========

Re: Proceso de negociación BFS, SaNostra y B.Pastor

Escrito por SDM - 29/01/2010 18:26

_____

SERIA MUY IMPORTANTE QUE NO PIENSEN QUE SOMOS UN CLUB DE SUBASTEROS Y QUE CONFIRMEN QUE SOMOS AHORRADORES CON BUENAS IDEAS Y UN GRAN POTENCIAL ECONOMICO DONDE LAS DOS PARTES PUEDAN SACAR UN GRAN BENEFICIO.
SALUDOS.

==========

Re: Proceso de negociación BFS, SaNostra y B.Pastor

Escrito por tucapital.es - 29/01/2010 18:32

_____

Desde el primer momento la idea se ha querido transmitir a las entidades es que somos potenciales clientes y que no vamos a ser pocos.

Además siempre ganarán ya que quieras o no, las noticias y novedades que podamos conseguir desde el club de los ahorradores con los bancos serán publicitadas en www.tucapital.es que representa

igualmente un gran potencial de personas que leerán esas ofertas: publicidad gratuita para esas entidades.

De momento intentemos crecer todo lo posible... y con la ayuda, recomendación e invitaciones de todos los miembros para que otros se unan al club, seguro que lo conseguiremos!!!

Salu2.

==========

Re: Proceso de negociación BFS, SaNostra y B.Pastor
Escrito por Carlangas1 - 30/01/2010 19:41

_____

¿Subastero yo?

Durante 20 años "mi banco" me tomó el pelo, con algún boligrafo y un calendario por navidad, y cuando descubro por internet a gente que me abre los ojos, que me enseñan que pedir lo que legalmente me corresponde por medio de una "negociación" es totalmente lícito, ¿ahora me llaman subastero?.

Solo queremos conseguir lo mejor para nuestros pequeños (o grandes) ahorros, que trabajo y quebraderos de cabeza nos cuesta conseguirlos.

Es dinero legal. No proviene de la droga, prostitución o similares.
¿De que me tengo que avergonzar?

Si a algún banquero o bancario se le ocurre llamarme "subastero" le llamaré, por lo menos, gili...

Saludos a los del club y ánimo.

==========

Re: Proceso de negociación BFS, SaNostra y B.Pastor
Escrito por Powerbank - 30/01/2010 21:11

_____

Hola

Estoy contigo con los bancos hay que ser duro, y cuando no nos dan ni el boli, si no que nos quitan el nuestro, se cancela la cuenta, que bancos hay muchos unos malos y otros peores.

==========

Re: Proceso de negociación BFS, SaNostra y B.Pastor
Escrito por takefive - 31/01/2010 15:23

_____

Carlangas,estoy bàsicamente de acuerdo con lo que has expuesto.Ahora bien,creo que la mayorìa sì tendremos nuestros ahorros de manera legal,pero aqui no nos conocemos de nada por lo que,asegurar de donde viene el dinero es un poco aventurado.

Por otro lado,tambien resultarìa extraño que un narco se metiese aquì.En fin ,que me ha resultado curioso el comentario.Un saludo.

==========

Re: Proceso de negociación BFS, SaNostra y B.Pastor
Escrito por MAV - 31/01/2010 23:21

_____

Hola,

Yo creo que se está yendo por buen camino pero, además, deberíamos seleccionar cuidadosamente la oficina; me explico, no es lo mismo escoger una en el centro de Madrid cuyo activo puede tener varios millones de Euros que una del extrarradio o de una ciudad pequeña, por ejemplo.
Cuanto más necesite el capital la oficina bancaria, más estará dispuesta a pagar por nuestro dinero.

Un saludo

==========

Re: Proceso de negociación BFS, SaNostra y B.Pastor
Escrito por tucapital.es - 31/01/2010 23:24

_____

Lo que pasa es que nuestras negociación debe de ser a nivel nacional, puesto que los miembros son de todos los lados y hay que intentar conseguir que todos lo puedan contratar, eso no quita que se pueda negociar un determinado producto con una determinada sucursal y que se beneficien sólo los que puedan ir a dicha oficina.

Pero creo que nuestro objetivo debe de intentar que se beneficien todos los miembros.

Salu2.

==========

Re: Proceso de negociación BFS, SaNostra y B.Pastor
Escrito por herrereña - 31/01/2010 23:47

_____

tucapital.es escribió:
Lo que pasa es que nuestras negociación debe de ser a nivel nacional, puesto que los miembros son de todos los lados y hay que intentar conseguir que todos lo puedan contratar, eso no quita que se pueda negociar un determinado producto con una determinada sucursal y que se beneficien sólo los que puedan ir a dicha oficina.

Pero creo que nuestro objetivo debe de intentar que se beneficien todos los miembros.

Salu2.

¿Y no sería posible negociar que los productos se pudieran contratar por internet? Así, daría igual

dónde viviera cada uno, y si tiene o no sucursales de tal o cual banco. Ya sé que no todos los productos son contratables por internet, pero se podría probar a ver si nos dejaran comunicarnos con el banco por email, por el tema de los contratos y eso. En Caixa Penedés se suponía que había que ir obligatoriamente a una oficina, y sin embargo, yo lo pude hacer por teléfono en un principio, y ya todo por email. Los contratos, una vez rellenos, se envían por correo ordinario, y listo.

Bueno, es sólo una idea, por si algún banco no lo ofrece, poder plantearlo y ver qué les parece.

==========

Re: Proceso de negociación BFS, SaNostra y B.Pastor

Escrito por tucapital.es - 01/02/2010 00:31

_____

Buena idea, lo apuntaremos como punto importante a tratar con los bancos cuando se vaya a hablar con ellos.

Hay que seguir aportando ideas de cómo se puede hacer las cosas, entre todos los mentes pensantes del club, seguro que estableceremos las bases para que funcione a toda máquina.

Salu2.

==========

Re: Proceso de negociación BFS, SaNostra y B.Pastor

Escrito por toneti28 - 01/02/2010 11:44

_____

ESTOY de acuerdo, debe de ser a nivel nacional o contratable por lo menos on line, ya que si no mucha gente no nos podriamos beneficiar de ellos.

Saludos

==========

Re: Proceso de negociación BFS, SaNostra y B.Pastor

Escrito por MAV - 01/02/2010 11:47

_____

ESTOY de acuerdo, debe de ser a nivel nacional o contratable por lo menos on line, ya que si no mucha gente no nos podriamos beneficiar de ellos.

Sí, estoy de acuerdo, la palabra clave es en-línea

Un saludo

==========

Re: Proceso de negociación BFS, SaNostra y B.Pastor

Escrito por Rescue me - 01/02/2010 13:56

_____

Seguro que cuando vean que esto es serio y hay capital, entrarán al trapo. Con paciencia seguro que sacaremos benieficios.

==========

Re: Proceso de negociación BFS, SaNostra y B.Pastor

Escrito por takefive - 01/02/2010 18:35

_____

Supongo que serà por la inexperiencia,pero los contratos on.line de cierta cantidad de dinero me dan escalofrios.
Me imagino que los que sabeis de èsto,podrèis tranquilizarnos al respecto.Yo siempre he hecho todo a travès de oficina fìsica.

==========

Re: Proceso de negociación BFS, SaNostra y B.Pastor

Escrito por tucapital.es - 01/02/2010 19:15

_____

Existe tanta seguridad las operaciones vía online que ir a una oficina.

Al final los movimientos de dinero quedan reflejados en una transferencia o una OTE; da igual si has ejecutado la operación con un banquero, o desde tu casa tranquilamente y delante de un ordenador.

Salu2.

==========

Re: Proceso de negociación BFS, SaNostra y B.Pastor

Escrito por takefive - 01/02/2010 19:27

_____

De acuerdo,me quedo màs tranquilo.Le daba vueltas al asunto de las firamas en los contratos.Me imagino que habrà algùn metodo fiable y vàlido.Un saludo.

==========

Re: Proceso de negociación BFS, SaNostra y B.Pastor

Escrito por Jubilacion_a_los_50 - 01/02/2010 20:10

_____

Quizás sería más fácil si la primera operación la hiciéramos a través de algún conocido o contacto en algún banco. Estoy seguro que a partir de ahí, las negociaciones con otras entidades serían más rápidas, pues podríamos aportar un caso real (... mira con el banco fulanito hemos abierto un depósito de X cientos de miles de euros ...)

Hay alguien que tenga un contacto en algún banco?

Un saludo

==========

Re: Proceso de negociación BFS, SaNostra y B.Pastor
Escrito por admin - 01/02/2010 21:21

_____

Es interesante lo que acabas de apuntar.

¿Hay alguien que conozca algún pez gordo de los bancos y que nos "apadrine" nuestra idea dandonos algún producto especial para nosotros?

Salu2.

==========

Re: Proceso de negociación BFS, SaNostra y B.Pastor
Escrito por Ashberian - 01/02/2010 23:07

_____

toneti28 escribió:
ESTOY de acuerdo, debe de ser a nivel nacional o contratable por lo menos on line, ya que si no mucha gente no nos podriamos beneficiar de ellos.

Saludos

Creo que en este punto estamos/estaremos la gran mayoría de acuerdo.

A buen seguro, much@s de nosotr@s quedaríamos excluíd@s por localización y esto sería un lastre a la hora de formalizar una posible propuesta, siendo de esta manera el capital de ahorristas excesivamente voluble y por tanto menos peso argumental por nuestra parte.

El apadrinamiento sería una buena forma de hacer algo tan básico y tan difícil como iniciar esta andadura.

==========

Re: Proceso de negociación BFS, SaNostra y B.Pastor
Escrito por andreseljedi - 02/02/2010 01:21

_____

La idea es buenisima.

Aun así, que sea por internet seria preferible, pero no indispensable.
Soy de Alicante, y me fui hasta valencia para contratar el depo de caixapenedes, y la chique me dijo que eramos muchos los que habiamos subido de alicante a contratarlo.

Lo más importante, es que nos den el máximo interes posible.

==========

Re: Proceso de negociación BFS, SaNostra y B.Pastor
Escrito por Rayh - 02/02/2010 20:14

_____

TuCapital te lo curras de verdad, a ver si entre todos conseguimos algo interesante, yo soy como algun miembro indica de los que el banco se las daba con queso (durante mas de 10 añazos...) ya era hora de despertar del letargo y ponerse a mover capitales de un lado para otro que ahora internet verdaderamente nos facilita mucho las cosas. http://www.ahorristas.net/images/fbfiles/images/610x.jpg

==========

Re: Proceso de negociación BFS, SaNostra y B.Pastor
Escrito por peseta - 02/02/2010 20:58

_____

Jubilacion_a_los_50 escribió:
Quizás sería más fácil si la primera operación la hiciéramos a través de algún conocido o contacto en algún banco. Estoy seguro que a partir de ahí, las negociaciones con otras entidades serían más rápidas, pues podríamos aportar un caso real (... mira con el banco fulanito hemos abierto un depósito de X cientos de miles de euros ...)

Hay alguien que tenga un contacto en algún banco?

Un saludo

admin
Es interesante lo que acabas de apuntar.

¿Hay alguien que conozca algún pez gordo de los bancos y que nos "apadrine" nuestra idea dandonos algún producto especial para nosotros?

Salu2.

Yo también estoy de acuerdo. La verdad es que sería una buena oportunidad para ambas partes y más fácil de empezar así.

Alguien conoce a alguien importante del sector bancario?

==========

Re: Proceso de negociación BFS, SaNostra y B.Pastor
Escrito por Albert - 03/02/2010 12:55

_____

Estoy de acuerdo con lo de procurar que se pueda contratar por internet.

Yo vivo en un pequeño pueblo donde solo estan las 4 o 5 entidades grandes, mas las cajas canarias y me resultaría difícil ir a Las palmas a contratar el producto, si es que la entidad está ahí, que a lo mejor no está por las islas.

==========

Re: Proceso de negociación BFS, SaNostra y B.Pastor

Escrito por sejano - 03/02/2010 14:52

_____

Tu capital, puede haber algo con alguna de estas entidades para mediados de mes?
El día 15 me cumple un deposito, y aunque tuviera que esperarme algunnos dias para moverlo no me importaria porque tengo ganas de ver que tal sale esta idea.

Un cordial saludo.

==========

Re: Proceso de negociación BFS, SaNostra y B.Pastor

Escrito por tucapital.es - 03/02/2010 15:54

_____

La semana que viene voy a volver a hacer una intentona con el B. Pastor, ya que están pendiente de contestarme. Ya os informaré.

El proyecto del club de los ahorradores para que funcione bien de verdad, creo que será a medio y largo plazo.

De momento tenemos unos 200 miembros y 8,8 millones de fondos comúnes no creo que asuste en gran medida a las entidades financieras.

Hay que hacer que esto siga creciendo y que sea conocido nuestro proyecto por más gente: eso está en manos de todos, recomendandolo a todo el mundo para que se apunten.

También estoy haciendo trabajos de SEO para que aparezcamos en los buscadores, pero andamos un poco falto de tiempo... ahora mismo tenemos que actualizar el ranking de los mejores depósitos, y son... unos 800 depósitos bancarios a revisar.

Salu2

==========

Re: Proceso de negociación BFS, SaNostra y B.Pastor

Escrito por Rayh - 03/02/2010 16:07

_____

Mucho trabajo, que requiere de mucho tiempo.

Tengamos paciencia, haremos fuerza con mas socios y mas dinero disponible en nuestras cuentas mes a mes que deberemos ir actualizando aqui.

Tambien creo que es un proyecto a medio-largo plazo, pero considero que puede salir algo mas que interesante de aqui (tal vez en algunos meses o incluso unos años) y es hasta posible que veamos algo mas o menos interesante durante este año, quien sabe, pero de momento yo tengo fe!

:cheer: http://www.ahorristas.es/images/fbfiles/images/business_increase_profits.jpg

==========

Re: Proceso de negociación BFS, SaNostra y B.Pastor

Escrito por tucapital.es - 03/02/2010 16:17

_____

Yo también tengo mucha fe, pero espero que nadie se desespere durante la etapa inicial. Este proyecto, como cualquier otro proyecto, los comienzos son duros y difíciles.

Nosotros por nuestra parte hemos dedicado muchas horas trabajando en esto, porque tenemos esperanza de que esto saldrá adelante.

La cosa marcha a buen ritmo, en 3 días hemos conseguido 200 miembros, si la cosa sigue igual, en 1 mes tendremos 2.000 y eso ya sería palabras mayores.

Pero es importante, por nuestra parte estamos quemando "todas nuestras naves" para atraer a nuevos socios, y espero que los demás miembros intenten dentro de sus posibilidades también atraer a más gente: de amigos, familiares, otras comunidades a las que forma parte, ...

Cuanto más seamos y cuanto antes alcancemos un número considerable, antes alcanzaremos nuestra meta: conseguir productos en mejores condiciones.

Salu2.

==========

Re: Proceso de negociación BFS, SaNostra y B.Pastor

Escrito por claudiuskan - 03/02/2010 18:58

_____

Hola para ayudar he empezado negociaciones con Barclays,

Inicio negociaciones con barclays

En los puntos que decís vía on-line lo vío inviable, ya que en el post os pongo que para que todos los miembros del club puedan optar tienen que tratarnos cómo colectivo nacional, y habrá que contratarlo en la oficina ya sabemos el dicho quien quiera peces se tiene que mojar.

Por otro lado las negociaciones hay que hacerles en suc. de ciudades pequeñas a ser posible ya que el director del banco, verá tajada para el y será quién en las reuniones con sus superiores a parte de exponer, intente inclinar la balanza; en grandes sucursaels les dará igual, cómo anecdota, cuando le dije 2M de capital pontencial -flipó- y me indicó que el año pasado había hecho dos operaciones uni-personales de 1M y pico y que pensó que esos capitales no existían en mi pequeña ciudad (menos de 100.000 hab.) a el le vi muy interesado.

Por otro lado para que nos tomen más en serio, es verdad lo que se baraja el aglutinar y formalizar el club en una asociación, con todo lo que conlleva.

tucapital, ha hecho un trabajo único, que ha sido el potencial existente unificarlo que es lo más difícil, pero efectivamente tendremos que aportar todos a parte del capital sea 1000 o 1M un esfuerzo adicional y más a pedida que esto vaya creciendo.

==========

Re: Proceso de negociación BFS, SaNostra y B.Pastor
Escrito por tucapital.es - 03/02/2010 19:12

_____

El tema de formar una comunidad de bienes es algo complicado de lograr, ya que hay que realizar una aportación de fondos y hay gastos. Pero más adelante quizás lo podamos reconsiderar.

Salu2.

==========

Re: Proceso de negociación BFS, SaNostra y B.Pastor
Escrito por sejano - 03/02/2010 19:35

_____

Pues yo voy a convencer a un par de familiares o 3, a que se animen a esta idea. También a algun compi de trabajo. Menos mal que todavía quedamos gente sensata y no todo el mundo se entrampa hasta las orejas.

Animo!

Y arriba las hormiguitas!!!!!!!!!

http://1.bp.blogspot.com/_HHR6qf61EmM/S0lEYnGrgOI/AAAAAAAAAMM/diL9QK-Zq5A/s400/la-cigarra.jpg

==========

Re: Proceso de negociación BFS, SaNostra y B.Pastor
Escrito por tucapital.es - 03/02/2010 20:58

_____

Qué monos...

==========

Re: Proceso de negociación BFS, SaNostra y B.Pastor
Escrito por SDM - 03/02/2010 21:13

_____

Buenas tardes,
tengamos paciencia y trabajemos como las "hormiguitas de sejano" para que este proyecto iniciado por los valientes de tucapital.es llegue a su objetivo.
En un simil hostelero, os diría que tenemos la sartén por el mango y encima muy buenos cocineros, por lo que yo no tendría miedo a los bancos, ya que estas cantidades de dinero hace mucho tiempo que no las huelen y estarán deseando negociar con el Club.
El problema más preocupante lo veo en la fiabilidad de nuestros miembros a la hora de realizar la "Operación Euro" que producirá una selección natural de inversores y dejará a la vista los números verdaderos para hacer un balance exacto.

Saludos.

==========

Re: Proceso de negociación BFS, SaNostra y B.Pastor
Escrito por tucapital.es - 03/02/2010 21:29

_____

Es fundamental que la información introducida en las casillas de dinero ahorrado total y disponible sean reales, porque en caso contrario estaremos negociando con humo, como bien dice un forero de inverforo que no tiene ningún interés que esto prospere.

Es para bien de la comunidad y para cada uno de los miembros.

He revisado los datos introducidos, y en principio no he visto salvajadas...

Por cierto hay muchos miembros que aún no ha complementado esos campos, lo podéis hacer en la pestaña de ahorristas dentro del perfil de usuario.

Salu2

==========

Re: Proceso de negociación BFS, SaNostra y B.Pastor
Escrito por sejano - 03/02/2010 21:59

_____

En mi opinión una pega que nos pueden poner puede ser el tiempo.

Me explico; Que tengamos el dinero en depósitos u otro tipo de inversiones
y que de haber un banco que nos haga una oferta razonable, "exija" un plazo de tiempo para hacer efectivo el dinero que llevamos "recaudado". Si esto fuera así, sería cuestión de negociar algo para que se pudiese ir aportando escalonadamente.

Por lo demás, si como dice tu capital, no se han puesto cantidades exajeradas al registrarnos, creo que la mayoría cumpliremos con lo que decimos que podemos aportar.
Seguro que todos venimos de foros donde intentamos sacar el maximo partido a nuestras ahorrillos y somos gente seria y formal. B)

Saludos.

==========

Re: Proceso de negociación BFS, SaNostra y B.Pastor
Escrito por BCE - 03/02/2010 22:22

_____

tucapital.es escribió:
Es fundamental que la información introducida en las casillas de dinero ahorrado total y disponible sean reales, porque en caso contrario estaremos negociando con humo, como bien dice un forero de inverforo que no tiene ningún interés que esto prospere.

Es para bien de la comunidad y para cada uno de los miembros.

He revisado los datos introducidos, y en principio no he visto salvajadas...

Por cierto hay muchos miembros que aún no ha complementado esos campos, lo podéis hacer en la pestaña de ahorristas dentro del perfil de usuario.

Salu2

Hola tucapital,

Creo que deberías poner algun campo más en el tema del dinero, para gente que hace segmentación del capital en depositos, poner fecha de proxima liberación y el importe, aparte de los otros campos. Para poner el dinero que tengamos proximo a estar liberado.
Lo ideal es que cuando llegara la fecha se pasara ese valor al de disponible. Yo por ejemplo tengo una buena parte para finales del mes que viene, y otra parte para final de año por lo que en disponible no he podido poner nada, pero si negocias en el mes siguiente, casi que puedes contar con esas cantidades que pongamos, es solo una idea

==========

Re: Proceso de negociación BFS, SaNostra y B.Pastor
Escrito por tucapital.es - 03/02/2010 22:44

_____

Sí, es cierto.

Mañana mismo añadiré esos campos.

Salu2

==========

Re: Proceso de negociación BFS, SaNostra y B.Pastor
Escrito por Rayh - 03/02/2010 23:50

_____

Tambien creo que seria interesante por nuestra parte como ya he dicho en otra ocasion, revisar nuestra cantidad de dinero disponible cada mes fuera ya de cuando sea el plazo de cancelacion de otras

inversiones.

Por ej.: dado el caso que una persona dispusiera de 20.000€ de ahorro total y de esta cantidad 8.000€ de ahorro efectivo (disponible en cuentas a la vista)tal vez al mes siguiente pudieran ser 8.500€ yal siguiente 9.000€ tambien veo interesante que mes a mes actualizaramos esta cantidad en el perfil de usuario, si lo hicieramos todos por poco que logremos ahorrar mes a mes ya seria un pico sumado a la aportacion de los nuevos socios.

Si somos serios y le damos fidelidad a estos datos aunque sea con nuestra palabra se puede llegara hacer mucho "daño"
http://www.ahorristas.es/images/fbfiles/images/danny_de_vito_other_people_money.jpg

==========

Re: Proceso de negociación BFS, SaNostra y B.Pastor
Escrito por apio - 04/02/2010 11:20

_____

Por ahora veo buenas propuestas, y ademas ya hay 4 frentes abiertos. Solo hace falta que nos tomen en serio.

Un aplauso para los que han tomado la iniciativa.

==========

Re: Proceso de negociación BFS, SaNostra y B.Pastor
Escrito por apio - 04/02/2010 11:33

_____

He visto que mucha gente tiene dudas de como se concretarían estos depósitos.

Una opción podría ser por medio de "invitaciones" que el banco proporcionaría a ahorristas.es y a su vez ahorristas.es lo repartiría entre sus asociados. Cuando me refiero a una invitación también puede ser un código, una tarjeta de socio... Algo que nos identifique en nuestras sucursales como socios, a la hora de ir a contratar y poder acogernos a las ofertas reservadas para ahorristas.es.

==========

Re: Proceso de negociación BFS, SaNostra y B.Pastor
Escrito por tucapital.es - 04/02/2010 11:44

_____

Muy buena aportación. De momento hay varias posibilidades:

- Carnet de socio: para ello se requiere identificar al socio con sus datos reales.
- El número de socio: Entonces habría que asignar estos número y asociarlo a algún dato real del socio.

- El banco entrega un código y nosotros darselo a los socios.

Los 2 primeros presenta una ventaja, es que el depósito sólo lo puede contratar socios, pero hay que

dar datos reales al menos a los administradores del club.

La última opción es buena porque no hace falta dar ningún dato, pero no se garantiza que se beneficie sólo los miembros del club.

Hay que seguir pensando y habría que elegir una opción u otra que se nos ocurra, también habrá que ver qué es lo que dice las entidades financieras.

Salu2

==========

Re: Proceso de negociación BFS, SaNostra y B.Pastor
Escrito por apio - 04/02/2010 12:48

_____

Recuerdo que estas navidades el Banco Pastor ofrecía un deposito a 18 meses al 4.5 % TAE a todos aquellos que les tocase la lotería de navidad. Pues bien de esto solo hace 1 mes. Tal vez este seria un buen punto de partida o bien un dato al tener en cuenta en el proceso abierto con el Banco Pastor.

Saludos.

==========

Re: Proceso de negociación BFS, SaNostra y B.Pastor
Escrito por tucapital.es - 04/02/2010 12:56

_____

Por eso, solicité yo la propuesta a esta entidad motivado por su oferta con la notería navideña. Ya que sabía que esta entidad jugaba con grandes cantidades de dinero...

Salu2.

==========

Re: Proceso de negociación BFS, SaNostra y B.Pastor
Escrito por DORTOR - 04/02/2010 14:08

_____

Hola y enhorabuena a la iniciativa!! Podéis/podemos marcar un hito si se hacen bien las cosas.
Creo que se comenta antes, pero insisto sobre ello porque me parece importante. Se puede tener disponible, tal o cual cantidad de dinero, pero es muy importante el CUANDO porque todo el mundo tenemos un dinero disponible en un medio plazo que es muy variable para cada uno...debería añadirse a las opciones del dinero disponible de cada miembro.

Saludos y enhorabuena de nuevo.

==========

Re: Proceso de negociación BFS, SaNostra y B.Pastor
Escrito por Rayh - 04/02/2010 16:12

_____

Si DORTOR, eso comentaba yo en un post anterior.

Apio muy buena tu aportacion, creo que tienes muy buenas ideas.
http://www.ahorristas.es/images/fbfiles/images/sistema_bancario.gif

==========

Re: Proceso de negociación BFS, SaNostra y B.Pastor
Escrito por MAV - 04/02/2010 20:00

_____

Sí, es fundamental el ayudarnos de alguna herramienta que nos permita calcular las ventanas de liquidez con precisión. Porque, del dinero que suma la página ¿cuánto estaría disponible para aportar la semana que viene (por ejemplo)?

Un saludo

==========

Re: Proceso de negociación BFS, SaNostra y B.Pastor
Escrito por chuchi - 04/02/2010 20:09

_____

Hola a todos

Como bien decis hay que aprovechar las oficinas menos frecuentadas (extraradios, poligonos, nuevas aperturas).

Ejemplo: en mi ciudad han abierto una sucursal nueva de caja Rural de Burgos y estan dando un 3,5 a tres meses, que para ser en los tiempos que corre no es un mal precio para un plazo fijo.

En cuanto a las negociaciones con las entidades, son dificiles ya que nuestros ahorros son pasivos para los bancos y mas en mi caso que soy menor de 26 años y no me pueden cobrar comisiones de mantenimiento.

Un saludo, animo que ya era hora de que hubiera un lugar asi para las personas como nosotros.

==========

Re: Proceso de negociación BFS, SaNostra y B.Pastor
Escrito por herrereña - 05/02/2010 12:26

_____

herrereña escribió:
tucapital.es escribió:

Lo que pasa es que nuestras negociación debe de ser a nivel nacional, puesto que los miembros son de todos los lados y hay que intentar conseguir que todos lo puedan contratar, eso no quita que se pueda negociar un determinado producto con una determinada sucursal y que se beneficien sólo los que puedan ir a dicha oficina.

Pero creo que nuestro objetivo debe de intentar que se beneficien todos los miembros.

Salu2.

¿Y no sería posible negociar que los productos se pudieran contratar por internet? Así, daría igual dónde viviera cada uno, y si tiene o no sucursales de tal o cual banco. Ya sé que no todos los productos son contratables por internet, pero se podría probar a ver si nos dejaran comunicarnos con el banco por email, por el tema de los contratos y eso. En Caixa Penedés se suponía que había que ir obligatoriamente a una oficina, y sin embargo, yo lo pude hacer por teléfono en un principio, y ya todo por email. Los contratos, una vez rellenos, se envían por correo ordinario, y listo.

Bueno, es sólo una idea, por si algún banco no lo ofrece, poder plantearlo y ver qué les parece.

Copio y pego lo que he escrito en inverforo.com (por si alguien no lo lee y le interesa), ya que viene al hilo de este comentario:

"Lo de hacerlo con una sóla oficina, siempre que lo podamos hacer a distancia los que no podamos ir físicamente a dicha oficina, estaría muy bien. Quizá así lo vean en la central del banco más factible que tener que ofrecer un producto "exclusivo" a mucha gente del club repartida entre muchas oficinas, o simplemente a poderlo hacer online y tener ellos que distinguir entre los miembros del club y los que no lo son - cosa que sí que veo difícil, por cierto -."

==========

Re: Proceso de negociación BFS, SaNostra y B.Pastor

Escrito por hinka - 05/02/2010 17:24

_____

Hola

A los del B de ganaderos ;) seria bueno que fueseis a una sucursal cualquiera mejor con poco movimiento.
Cada interventor o director o algo asi... tiene que conseguir este trimestre entre 300000 y 1000000€ en depositos. Creo recordar que el interes que les dejaban era un 3,5% (lo que no se si era de maximo o para empezar) pero supongo que todo seria apretar un poco
Y lo que decis de juntar el dinero, bueno eso solo seria un problema la primera vez despues más o menos se moveria todo con el mismo flujo.
Un problema q aun no se ha tratado es y si ¿alguien necesita el dinero? Eso creo q puede ser una cosa importante a negociar.
Un saludo.

==========

Re: Proceso de negociación BFS, SaNostra y B.Pastor

Escrito por AvantialCapital - 07/02/2010 13:16

_____

Buenas tardes, me parece una idea estupenda, hare todo lo que este en mis manos
para que esta idea llegue a buen puerto, aportando capital y tiempo. Los bancos estan ansiosos por conseguir dinero y se matan entre ellos por quitarse clientes.

Saludos!!

==========

Re: Proceso de negociación BFS, SaNostra y B.Pastor
Escrito por SDM - 07/02/2010 15:25

_____

Buenas tardes,
el proceso de negociación va a ser largo y duro, pero tambien os digo que si tocamos bien las teclas, las negociaciones pueden agilizarse un poco más.
Por ejemplo, si tienes contacto con un comercial, subdirector o incluso algún director de bancos o cajas, es muy probable que a veces la negociación se quede aparcada por culpa de la incapacidad operativa que tienen estos empleados en las sucursales.
Lo ideal sería empezar por un jefe o jefa de zona, ya que a estos cargos si se les ecucha con más atención sus peticiones a la Central y por lo tanto tendremos un gran camino avanzado.
Saludos.

==========

Re: Proceso de negociación BFS, SaNostra y B.Pastor
Escrito por andreseljedi - 08/02/2010 06:43

_____

Lo he dicho anteriormente, pero permitidme que me repita en este hilo que veo que es el que está la negociación mas avanzada.

Creo que seria más interesante hablar primero con sucursales nuevas, o con poco tiempo abiertas.

La experiencia me ha dicho, que las sucursales nuevas, te hacen mucho más caso que las antiguas.
No es lo mismo ir a una oficina que tiene 3000 clientes, que para hacer un ingreso tienes que coger número porque hay 20 personas antes que tú, que la nueva oficina, que el director está deseando captar clientes, porque tiene que cumplir sus objetivos, y le dices que hay 150 personas con una media de 26.000€ dispuestos a hacerse clientes.

Seguro que hasta nos regala un tv de plasma de 42" para la sede del club.

==========

Re: Proceso de negociación BFS, SaNostra y B.Pastor
Escrito por MAV - 08/02/2010 08:35

_____

Habiendo pasado casi media hora leyendo la discusión de inverforo.com creo que la idea clave es la de la línea de actuación.

Considero que deberíamos camelarnos a una oficina y hacer que la contratación sea totalmente en línea. Es decir, ellos enviarían los formularios por correo electrónico (estamos en 2010) al club y nosotros nos encargaríamos de remitirlos a la oficina con los datos debidamente rellenados. Es importante que se pueda hacer así; he leído que algunos de vosotros habéis abierto depósitos de esta manera.

Como segundo punto quedaría el del compromiso. Un intrépido ciudadano lo hace todo por el grupo llamando a la oficina, personándose o lo que corresponda y luego, a la hora de la verdad, la mitad del capital se esfuma (cualquier situación de la vida real puede modelarse como una apuesta de póker en la que el jugador de caga en los pantalones). No sé si habría que establecer algún mecanismo como una señal o similar pero el que retire el dinero habiéndolo comprometido más vale que sea porque tiene que enterrar a algún ser querido o similar porque sino ¡a la puta calle!

Poco a poco (y con las ideas de todos) debemos ir construyendo un protocolo fiable, confidencial y seguro con el objeto de hacer públicos los mínimos datos posibles. Sería deseable que dicho protocolo fuera plasmado en las bases del club y, por supuesto, en un diagrama de flujo (adoro los diagramas de flujo)

Vosotros ¿qué pensáis?

Un saludo a tod@s!

==========

Re: Proceso de negociación BFS, SaNostra y B.Pastor

Escrito por tucapital.es - 08/02/2010 09:45

_____

Hay que establecer unas líneas de actuación y se plasmará en las bases. De momento lo que tenemos y escrito un poco por encima, seguiremos trabajando y completando:

Actualmente existen muchas posibilidades y dependiendo de qué es lo que se contrate o qué se negocie con las entidades financieras.

Un punto es la identificación de una persona como miembro:
- Nº de socio
- Carnet de socio
- Listado de socios que enviemos nosotros a las entidades financieras (complicado)
- Código que las entidades nos entregue y nosotros entregarlo a los socios.

En función del tipo de producto negociado:
* Acuerdo colectivo-banco: Habrá un conjunto de productos, que cada uno lo puede contratar siempre que se quiera mediante identificación previa e independientemente de cuántos miembros lo tengan contratados. Este sería el objetivo principal del club.

* Negociación puntual de 1 producto:
Se intentará vender a las entidades de que somos mucho (tenemos potencial y les haríamos publicidad), pero intentar que nunca se condicione a un número de clientes o a una cantidad de dinero ya que se requiere un compromiso de los miembros y es complicado conseguirlo.

En caso de no convencerles y nos requiere una cantidad mínima para darnos un determinado rendimiento... haríamos un sondeo entre los socios de club para determinar si vamos a poder alcanzar

ese límite (incluso considerar aplicarle un error del 50%), además se haría publicidad de ese producto que beneficiará al club y captará a más gente que quiera unirse y por supuesto aportará dinero al depósito para alcanzar ese mínimo.

En definitiva, si el banco pide x dinero para una rentabilidad (la buena) y en caso de no llegar, nos daría una rentabilidad más baja. Nosotros haríamos un sondeo para determinar cuánto dinero tiene la gente intención de invertir y entre todas esas personas sopesar el riesgo que tiene para decidir si siguen adelante o no (lo decidirán los que se apunten). Para mí lo bueno sería alcanzar con el compromiso de la gente al menos al 2x o al 3x y tampoco considerar a la gente que aporten cantidades muy grandes, puede que sólo quieran “dar la lata”.

Igualmente, y en función de lo que decida los miembros, para cribar un poco a la gente que sólo quieran dar la lata, el envío del DNI a los administradores del club: no nos parece muy buena idea, en primer lugar nosotros no queremos los datos de nadie y creo que los miembros tampoco quieren enviar esa información a unos “extraños”.

LA MEJOR OPCIÓN:
1. Establecer con la entidad durante la negociación que el depósito o producto no se contrata hasta alcanzar la cifra requerida. Es decir, el banco nos da un % de rentabilidad para x dinero.

2. Establecer un plazo para realizar un sondeo entre los miembros. Si la cifra alcanzada llega a 2x o 3x considerando lo dicho anteriormente.

3. Una vez visto que la operación es viable, se establece un plazo de aceptación, en que los miembros que quieran envían la documentación pertinente directamente a la entidad financiera con las cantidades que quieran aporta, pero no se abren aún los depósitos.

4. Finalizado el plazo, la entidad recuenta el número de clientes y el montante total. Con esos datos el banco decide si darnos las condiciones establecidos en el punto 1. Si acepta se crean los depósitos, y en caso contrario: darnos más plazo o directamente NO se contrata nada: se tomará una decisión en función de las cifras que nos reporte el banco y entre las personas que se han adcrito a la oferta.

En definitiva, condicionar la contratación de todos los depósitos a que se cumpla las condiciones exigidas por las entidades. Vamos o todos o nada.

No vamos a enviar nada hasta que se vea que es más o menos viable para no perder el tiempo.

Seguiremos dando vueltas a las líneas de actuación y esperamos también propuestas y críticas: pero que sean constructivas, por favor... :d

Ah, también haremos unos diagramas de flujo ;)

Salu2.

==========

Re: Proceso de negociación BFS, SaNostra y B.Pastor
Escrito por toneti28 - 08/02/2010 10:08

_____

Menuda currado te estas haciendo.
Saludos y que esto no pare

==========

Re: Proceso de negociación BFS, SaNostra y B.Pastor
Escrito por tucapital.es - 08/02/2010 10:16

_____

;) para que luego nos vengan diciendo que no sabemos cómo lo vamos a hacer...

Además, muchas ideas lo estáis aportando entre los miembros y también es de agradecer ;)

salu2

==========

Re: Proceso de negociación BFS, SaNostra y B.Pastor
Escrito por jim1976 - 08/02/2010 11:24

_____

Me parece muy buena idea esa línea de actuación.

Petición de oferta->presentación a los socios->nivel de aceptación y/o compromiso->rectificación de oferta con datos más fiables->oferta final->contratación.

Habría que conseguir que fuese lo más ágil posible.

==========

Re: Proceso de negociación BFS, SaNostra y B.Pastor
Escrito por tucapital.es - 08/02/2010 11:42

_____

Efectivamente, los plazos de cada fase debe de ser breves.

La comunicación de la oferta a los miembros se hará a través de un artículo en el club, email global a todos los miembros.

La única pega que vería es que la gente pueda disponer de su dinero en un plazo limitado, pero eso se podría definir en la fase 2.

Salu2.

==========

Re: Proceso de negociación BFS, SaNostra y B.Pastor
Escrito por SDM - 08/02/2010 16:52

_____

Buenas tardes,
tucapital esto es lo que la gente quiere ir viendo para quitarse los miedos y creo que va por muy buen camino el borrador, despues los bancos tambien aportarán sus ideas y condiciones propias que nos servirán a todos para formalizar correctamente la actuación del Club.
Saludos.

==========

Re: Proceso de negociación BFS, SaNostra y B.Pastor
Escrito por Rayh - 08/02/2010 18:21

_____

jim1976 en cierto modo ya has hecho un diagrama de flujo en tu respuesta jejeje, si conseguimos cierto grado de seriedad y compromiso con suerte y tal vez en tiempos menos turbulentos se daran tortas las entidades por llamar nuestra atencion.

El problema mas complicado tal vez sea hacer coincidir el maximo capital disponible con las fechas tope de contratacion de ofertas del club, no casarse con nadie y en ciertos casos sangre fria para cancelar productos de otras entidades y aceptar las del club (suponiendo sean estas ultimas mas interesantes, claro).

Para esto ultimo veo que lo mas facil (y agil) seria tener capital en "stand by" en cuentas remuneradas mas que en depositos, pero claro cierto es que la oferta ahora mismo escasea.
http://www.ahorristas.es/images/fbfiles/images/diagrama_de_flujo.png

==========

Re: Proceso de negociación BFS, SaNostra y B.Pastor
Escrito por llaquet - 12/02/2010 21:30

_____

Bueno yo me informado persomalmente del deposito que ofrece BFS, en la oficina de Barcelona, me parece bien pues ofrece un 3,75 % en 3 años que se puede recuperar cada año, no he formalizado nada aún pues estoy esperando el resultado de la negociación que llevais a cabo. gracias

==========

Re: Proceso de negociación BFS, SaNostra y B.Pastor
Escrito por Guybrush - 14/02/2010 11:28

_____

Igual es una estupidez... pero lo dejo como idea...

Se me ha ocurrido que, para demostrar a las entidades y a nosotros mismos que somos un club serio, quizás deberíamos plantearnos contratar un deposito tipo bienvenida a 1 mes, y pasado el mes, retirar el dinero conjuntamente un día prefijado. Después de esto, y si realmente consiguiéramos mover una buena cantidad, quizás se replantearían ofrecernos condiciones especiales...

==========

Re: Proceso de negociación BFS, SaNostra y B.Pastor
Escrito por DORTOR - 14/02/2010 17:13

_____

llaquet escribió:
Bueno yo me informado persomalmente del deposito que ofrece BFS, en la oficina de Barcelona, me parece bien pues ofrece un 3,75 % en 3 años que se puede recuperar cada año, no he formalizado nada aún pues estoy esperando el resultado de la negociación que llevais a cabo. gracias

Si, esto es de lo mejorcito que hay ahora pero claro, no todo el mundo suelta 100000 pepinos así como así...

Quizá un buen punto de negociación sería conseguir ese interés para todos los miembros del club aunque sea por una cantidad menor...por pedir que no sea verdad? Además todo el mundo que losha tratado escribe que son flexibles en la negociación, y hasta hace poco ofrecían un 4%.

Saludos.

==========

Re: Proceso de negociación BFS, SaNostra y B.Pastor
Escrito por tucapital.es - 14/02/2010 21:53

_____

Lo pensaremos, y quizás esta semana nos ponemos de nuevo en contacto con BFS, pero antes, me gustaría saber cuántas personas están interesadas.

Salu2.

==========

Re: Proceso de negociación BFS, SaNostra y B.Pastor
Escrito por Pepet - 17/02/2010 21:15

_____

Hola Tucapital,
Yo podría estar interesado si es que la gestión con Caixa Laietana no conseguimos hacerla progresar como todos deseamos.

¿Que garantías nos ofrece BFS, es verdad que no está garantizada por el FGD?

También sería buena gestión si conseguimos el IPF a 12 meses en vez de a 3 años,

Es simplemente otra posibilidad que no debemos descartar

Salu2
Pepet

==========

Re: Proceso de negociación BFS, SaNostra y B.Pastor
Escrito por DORTOR - 17/02/2010 21:21

_____

Hola a todos,

A mi personalmente me interesa el mayor interés con menor vinculación, aunque supongo que no estoy diciendo nada nuevo... :laugh:

Y creo que BFS si está dentro del FGD...

Hasta otra!

==========

Re: Proceso de negociación BFS, SaNostra y B.Pastor
Escrito por tucapital.es - 18/02/2010 09:05

_____

Efectivamente, los depósitos bancarios realizados en BFS entra dentro FGD.

Salu2

==========

Re: Proceso de negociación BFS, SaNostra y B.Pastor
Escrito por fonfa - 18/02/2010 10:46

_____

Hola Compañewros/as:
Estoy de acuerdo con lo que aquí se ha dicho anteriormente en el sentido de contratar algo cortito o depósito de bienvenida (1 o 3 meses) para darnos a conocer y que los bancos comienzen a tomarnos en serio.
Si contratamos algo en este sentido, aqunque la renatabilidad no sea nada excepcional,pueden ver que vamos en serio y nos hagan ofertas cada vez mas suculentas.
Es mi opinión

==========

Re: Proceso de negociación BFS, SaNostra y B.Pastor
Escrito por tucapital.es - 18/02/2010 11:24

_____

En ese caso, la cuenta de Ibanesto es una buena opción:

- http://www.ahorristas.es/ofertas-para-ahorristas/9-oferta-ibanesto-31-4-meses-25-euros-de-prima

Salu2

==========

Re: Proceso de negociación BFS, SaNostra y B.Pastor
Escrito por masero - 18/02/2010 16:46

_____

Yo a lo mio
Esta idea me parece genial, de todas formas yo voy a meterlos ahi de momento, asi que si hace falta moverlos como forma de presion, me apunto.
saludos

==========

Re: Proceso de negociación BFS, SaNostra y B.Pastor
Escrito por juanu65 - 20/02/2010 19:48

_____

Ánimo y adelante. Si somos muchos, conseguiremos mejores condiciones.

==========

Re: Proceso de negociación BFS, SaNostra y B.Pastor
Escrito por Pepet - 26/03/2010 10:52

_____

Hola a todos,
Desde hace varias semanas observo que no hay noticias de ningun banco a los que hemos solicitado una buena oferta de IPF.
Me consta que se ha gestionado muy bien según mi modesta opinión.
Con la nueva guerra de depósitos que se ha iniciado, propongo que si lo estimais oportuno se retomen las gestiones con todas las cajas y bancos, para ver como contestan, ¿o es pronto y es más aconsejable esperar a que sean ellos los que muevan ficha?

Saludos a todos
Pepet

==========

Re: Proceso de negociación BFS, SaNostra y B.Pastor
Escrito por tucapital.es - 26/03/2010 11:21

_____

Seguimos en contacto con los bancos. Pero las ofertas que les solicitamos aún no llegan.

De hecho la semana pasada volví a llamar a Caixa Laietana para ver cómo iba el tema, y me dijeron que aún estaba en mano de los jefes.

Está visto que estas cosas no es de un día para otro.

Salu2.

==========

Re: Proceso de negociación BFS, SaNostra y B.Pastor
Escrito por fonfa - 26/03/2010 11:27

Totalmente de acuerdo contigo Pepet.
Creo que la intención fundamental de este club era la de asociar se para tratar de negociar con las distintas entidades bancarias y de esta forma sacar mayor beneficio a nuestros ahorros.
Veo también bien que se comenten las ofertas que actualmente exponen las entidades debido a la guerra de depósitos que hay, así como que se resuelvan todo tipo de dudas a los miembros de este (como se me han resulto a mi a menudo), pero creo que la idea original ha decaido un poco.
Propongo hacer diferentes grupos de trabajo con los miembros más activos y comprometidos del club y que cada uno de ellos se dedique a negociar los temas que por prioridad mas se demanden entre sus miembros, como en su día se expuso en uno de los hilos del foro.
Saludos

==========

Re: Proceso de negociación BFS, SaNostra y B.Pastor
Escrito por tucapital.es - 26/03/2010 11:44

Ok, crea un post en la zona de miembros para hablar de este tema, a ver si sale algún voluntario.

Creo que los posts de las negociaciones, vamos a dejar para hablar sobre el proceso de dicha negociación.

Salu2.

EDITADO: ya está creado el hilo para hablar de este tema:
http://www.ahorristas.es/foros/zona-miembros/4109-voluntarios-para-negociar-con-las-entidades

==========

Re: Proceso de negociación BFS, SaNostra y B.Pastor
Escrito por tucapital.es - 26/03/2010 11:51

El proceso de negociación con BFS, Sa Nostra y B.Pastor está en el siguiente estado:

- BFS nos dijo que en 2010 nos daría alguna oferta, seguimos esperando.
- Sa Nostra: no hemos podido ponernos en contacto con ellos. Los emails enviados no han sido respondidos.
- B.Pastor: nos dijo que nos iba a llamar para comunicarnos una oferta, pero seguimos sin respuesta.

Salu2.

==========

Re: Proceso de negociación BFS, SaNostra y B.Pastor
Escrito por admin - 26/03/2010 12:45

AvantialCapital, hemos movido tu mensaje al nuevo post:

- http://www.ahorristas.es/foros/zona-miembros/4109-voluntarios-para-negociar-con-las-entidades

Salu2.

==========

Re: Proceso de negociación BFS, SaNostra y B.Pastor
Escrito por llaquet - 17/11/2011 12:07

En éste momento y hasta el 31 de diciembre BFS tiene un deposito a 18 meses al 4.85% con salida sin penelización a los 12 meses, creo que es el mejor depósito que hay en éstos momentos

==========

Re: Proceso de negociación BFS, SaNostra y B.Pastor
Escrito por tucapital.es - 17/11/2011 12:08

Sí, es un buen producto, lo malo es que exigen un mínimo de 50.000 euros.

Salu2.

==========

Re: Proceso de negociación BFS, SaNostra y B.Pastor
Escrito por andreseljedi - 30/11/2011 01:10

Es cierto, pero siempre se puede unir tus ahorros con algun familiar, y abrirlo conjuntamente, de esa forma, con tener 25.000€ cada uno sobra.

==========

Re: Proceso de negociación BFS, SaNostra y B.Pastor
Escrito por Gil - 30/11/2011 18:11

---

andreseljedi escribió:
Es cierto, pero siempre se puede unir tus ahorros con algun familiar, y abrirlo conjuntamente, de esa forma, con tener 25.000€ cada uno sobra.

Para el tema fiscal pude ser un problema.

Saludo.

==========

Re: Proceso de negociación BFS, SaNostra y B.Pastor
Escrito por Emil - 30/11/2011 20:50

_____

Si el depósito admite 2 titulares no hay problema fiscal... pero no sé si se puede.

BFs no tiene banca eléctrónica, sólo admite ver tus posiciones. Me dicen que por email mandando la orden escaneada te la hacen (son gratuitas las transferencias ordinarias)...

==========

Re: Proceso de negociación BFS, SaNostra y B.Pastor
Escrito por Vriesia - 30/11/2011 22:18

_____

Si nos hicieran una oferta parecida para un deposito conjunto sería genial.
Creo que podríamos cubrir casi cualquier cantidad "razonable".

==========

Re: Proceso de negociación BFS, SaNostra y B.Pastor
Escrito por ahnacoff - 30/11/2011 23:08

_____

pero el problema en todo esto es la fiscalidad. que no se yo como funciona eso de contratar algo en conjunto de varias personas.

==========

Re: Proceso de negociación BFS, SaNostra y B.Pastor
Escrito por andreseljedi - 01/12/2011 00:24

_____

Gil escribió:
andreseljedi escribió:
Es cierto, pero siempre se puede unir tus ahorros con algun familiar, y abrirlo conjuntamente, de esa forma, con tener 25.000€ cada uno sobra.

Para el tema fiscal pude ser un problema.

Saludo.

No es ningun problema si cada uno tiene 25.000€ y lo juntan en 50.000€ en una cuenta conjunta, junto con el depósito.

Y si que se puede, segun me han confirmado.

==========

Re: Proceso de negociación BFS, SaNostra y B.Pastor
Escrito por ahnacoff - 01/12/2011 00:26

_____

ah vale.. pensaba que se estaba hablando entre ahorristas. el ser muchos en una cuenta o depósito los intereses que se generan seran un problema.

==========

Re: Proceso de negociación BFS, SaNostra y B.Pastor
Escrito por andreseljedi - 01/12/2011 01:44

_____

No, me refería a BFS al 4,85%, que como es dificil llegar a esos 50.000€ si que se puede hacer entre 2 si se tiene cada uno los 25.000.

==========

Re: Proceso de negociación BFS, SaNostra y B.Pastor
Escrito por Emil - 01/12/2011 19:24

_____

Uy, pués si admiten varios titulares como confirma eljedi, pues ya solo falta que ingresen los intereses por igual entre los titulares en cuentas distintas y resueltos los problemas... ¡Hala, Hala! a juntarse para invertir...

==========

Re: Proceso de negociación BFS, SaNostra y B.Pastor
Escrito por ahnacoff - 01/12/2011 20:03

_____

y el repartir los intereses por igual es factible? se puede hacer sin muchas complicaciones? en el tema fiscal como afecta?

==========

Re: Proceso de negociación BFS, SaNostra y B.Pastor
Escrito por Emil - 01/12/2011 23:29

_____

Factible y fácil es. Hacienda lo hace con las cuentas y las hipotecas de las parejas. Hacienda divide los intereses entre los titulares de manera que cada uno pague por su parte. Pero aquí se trataría de que el banco ingrese los intereses en cuentas que los titulares tienen cada uno a su nombre (asociar al depósito tantas cuentas distintas como titulares tenga) y eso no se si lo hacen o lo querrían hacer...

==========

Re: Proceso de negociación BFS, SaNostra y B.Pastor
Escrito por andreseljedi - 02/12/2011 01:42

_____

A ver no os lieis.

El BFS hace como todos los bancos.
Puedes abrir una cuenta y/o el depósito a nombre de 2 personas físicas.Yo lo voy hacer con mi tio, cada uno junta 25.000€ y ya tenemos los 50.000€.

Los intereses te los abonan en la cuenta que se abra para ese própósito, sin comisión ninguna, que tambien va a nombre de los dos.
Luego, el banco te mandará una carta con los intereses generados, que los dividiran entre cada uno de los titulares, para hacer la declaración.

Pero esto no vale para la negociación, porque seria de forma individual.

==========

Re: Proceso de negociación BFS, SaNostra y B.Pastor
Escrito por Emil - 02/12/2011 10:09

_____

No, no, si a quien querríamos liar es al banco...pero ya dice tucapi por otro hilo que de complicaciones nada, pocos clientitos y bien cargaditos de pastiche... :) :) :)

De todas formas a mí me han dicho que una vez contratado el depósito si tienes otras cantidades menores y quieres coger el 4,85 te lo respetarían :dry:

==========